

# ONS 2014

STAVANGER, NORWAY, 25-28 AUGUST 2014

EXHIBITION CONFERENCE FESTIVAL

Vidste du, at frem mod 2018 skal 90 norske felter udbygges?  
Kilde: Rystad Energy

## Deltag på ONS i Stavanger, Norge fra den 25.-28. august 2014

Events og stærkt dansk fællesskab

Møbleret stand – centralt placeret

Erfaren og servicemindet organisator

Stærkt internationalt samarbejde med andre nationale stande

Netværksmuligheder og kontaktformidling

Fælles dansk markedsføring

Dette er blot en række af de fordele, du får ved at deltage på Offshore Denmark's danske fællesstand på ONS 2014 i perioden 25.-28. august 2014 sammen med en lang række andre danske eksportvirksomheder.

## Book din plads allerede i dag!

Der er bevilget støtte fra Danmarks Eksportråd



Medfinansieret af Danmarks Eksportråd



*"Den fælles markedsføring, vi får via fællesstandene, er meget effektiv, hvilket giver stor gennemslagskraft."*

Niels Storgaard Jensen,  
Sales & Development Manager, Fjero

# OFFSHORE DENMARK

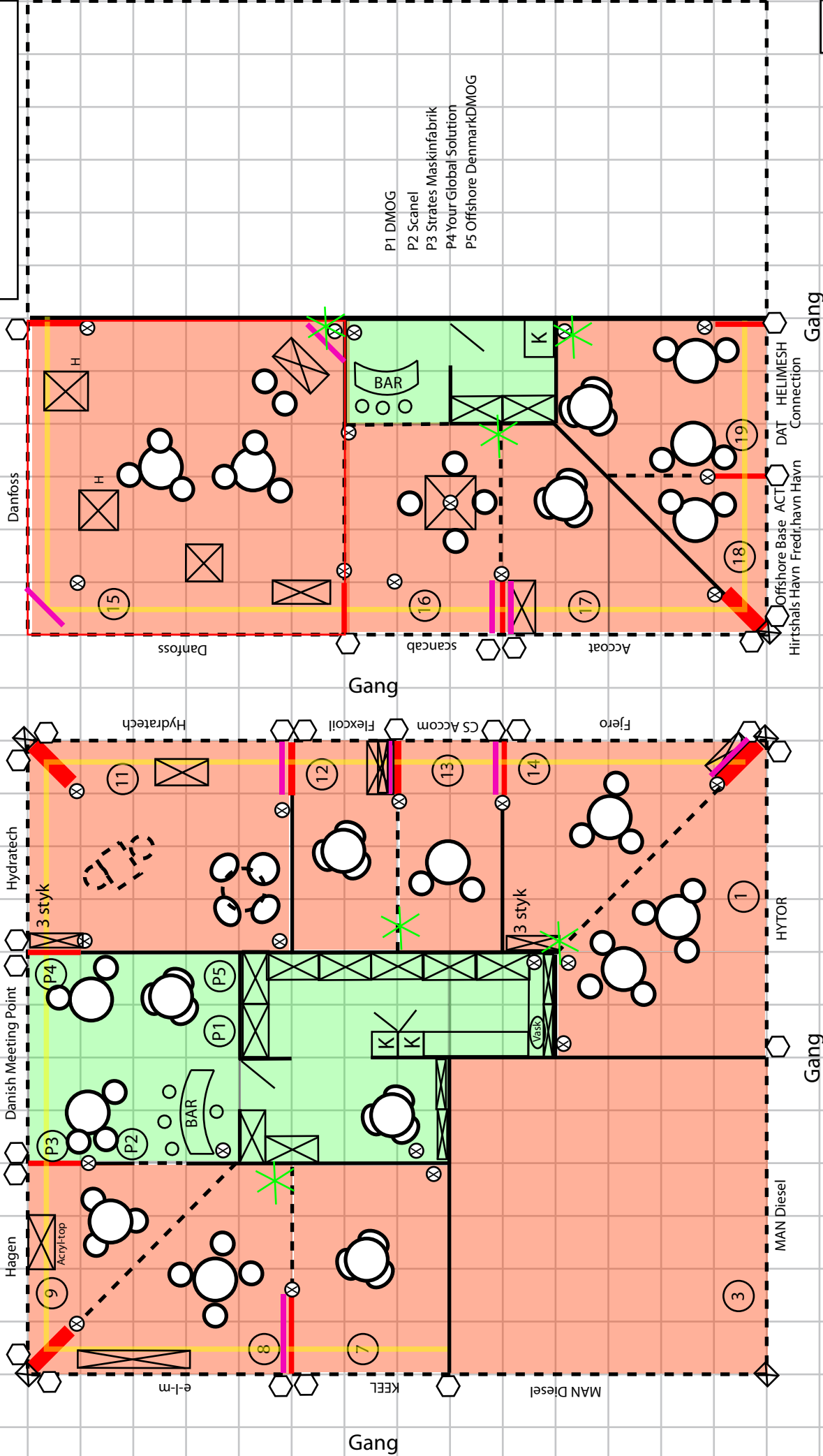


Revideret: 12. august 2014

Danish Pavilion, hal J, stand nr. 1006

# ONS 2014

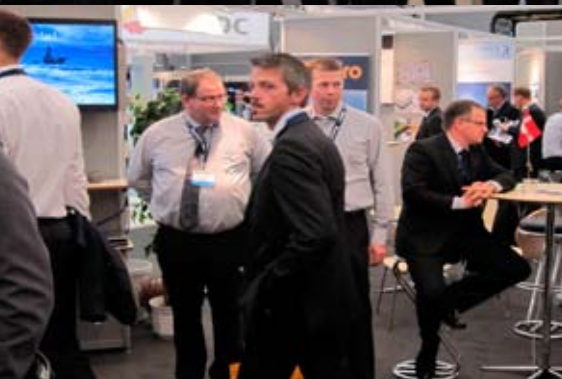
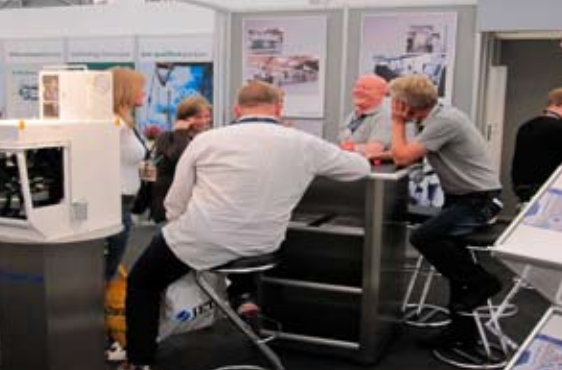
STAVANGER, NORWAY, 25-28 AUGUST 2014  
EXHIBITION CONFERENCE FESTIVAL



- P1 DMOG
- P2 Scanel
- P3 Strates Maskinfabrik
- P4 Your Global Solution
- P5 Offshore DenmarkDMOG

- Ø80 cm rundt cafébord med 3 stole
- Skab
- Ø80 cm rundt ståbord
- Grøn plante
- Fladskærmsophæng
- Tynd væg: 4 cm x 1 m (txb)
- Lys rig med spots
- Søjle: 45 cm x 1 m (txb)
- Højde: 3,5 m + 1,5 m (flag)
- Brochureholder

= 1 m<sup>2</sup>



*"Offshore Denmark påtager sig al praktisk planlægning, som altid foregår struktureret og er en positiv oplevelse. På den måde kan vi koncentrere os om salg af vores produkter og kundepleje før og under udstillingerne."*

*Nicolas Thyge,  
Marketing Coordinator, Flex Coil*

Offshore Denmark planlægger et eksportfremstød rettet mod det norske offshoremarked - det foregår på ONS 2014 i Stavanger d. 25. - 28. august 2014, hvor der i 2012 var næsten 60.000 besøgende og 1264 udstillere fra 34 lande. ONS fejrer i 2014 40 års jubilæum

Eksportfremstødet henvender sig til danske virksomheder, som fremstiller og leverer produkter, procesudstyr samt service- og rådgivningsydelser. Målet er bl.a. at skabe et strategisk samarbejde, hvor danske virksomheder styrker deres afsætning på et ekspansivt og krævende marked.

## Det kollektive eksportfremstød på ONS 2014 indeholder også:

- Markedsinformation
- Informationsmøde og løbende informationer
- Optagelse i ONS' online Exhibitor Directory og udstillerkatalog
- Optagelse i Supplier Index på [www.offshore-denmark.dk](http://www.offshore-denmark.dk)
- Detaljeret udstillermanual, der gør det nemt for selv den uerfarne messedeltager
- Adgangsbilletter

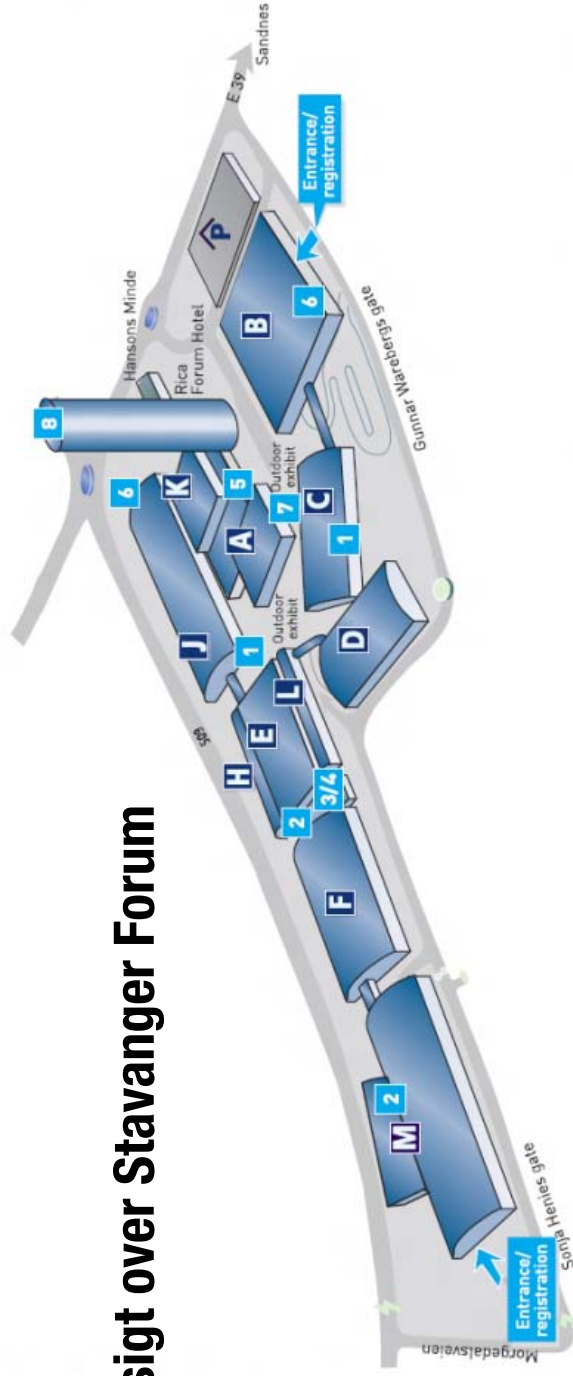
På de næste sider har vi samlet informationer om standens placering, tilmelding og betingelser.

Kontakt os på tlf. 98 31 77 11 eller [info@offshore-denmark.dk](mailto:info@offshore-denmark.dk) for at booke din stand i dag eller for at få mere information.

# HAL J – Stavanger Forum

## stand 1006 – den danske fællesstand

903	905	907	909	980	916	917	919	921	925	927	929	996	945	949	951	953	957	959	961	963	965	967	969	971	973
	904	980	980	980	916	916	916	916	926	928	996	996	944	946	952	954	960	964	960	968	970	966	1013	1015	
901	975								989	993			999		1006		1011					1013	1015		
	976				980	980	980	980	990	992	996	996	1002	1004	1006	1010	1012	1014	1010	1014		1016			
974					1040	1044	1046	996	1041				1057	1061	1064	1070	1080	1070	1074	1076	1080				
1018					1024	1028	1032	1034	1036	1038			1058	1060	1062	1070	1080	1070	1074	1076	1080				



## Oversigt over Stavanger Forum

# Tilmeldingsskema/Svarfax

Bindende tilmelding til eksportfremstød  
med deltagelse på olie-, gas- og offshoreudstillingen

## ONS 2014

### den 25.-28. august 2014 i Stavanger, Norge

Fax: 98 31 77 55 / info@tofko.dk

TofKo Business Development A/S, Nørremarksvej 27, 9270 Klarup

- Ja tak**, vi vil gerne deltage i fremstødet og bestiller udstillingsstand nr. \_\_\_\_ vist på den vedlagte skitse samt tilhørende priser over den danske fællesstand.
- Ja tak** til plancheophæng. Vi vil gerne lade vores virksomhed repræsentere af TofKo. Pris kr. 25.000,-. Vi leverer selv en planche eller et rullegardin til udstillingen. TofKo udleverer brochurer og visitkort til interesserede besøgende og modtager forespørgsler, som overgives efter udstillingen.

<b>Virksomhedens navn:</b>	
<b>Virksomhedens adresse:</b>	<b>Virksomhedens hovedtlf.:</b>
<b>Postnummer:</b> <b>By:</b>	<b>Virksomhedens hovedfax:</b>
<b>Land:</b>	<b>Virksomhedens hoved-e-mail:</b>
<b>SE/CVR-nr.:</b>	<b>Virksomhedens hjemmeside:</b>

<b>Kontaktpersonens navn:</b>	<b>Kontaktpersonens titel:</b>
<b>Kontaktpersonens tlf.:</b>	<b>Kontaktpersonens fax:</b>
<b>Kontaktpersonens mobiltlf.:</b>	<b>Kontaktpersonens e-mail:</b>

Jeg er bekendt med projektaftalen for ONS 2014 af august 2013.

**Underskrift og stempel:**

**Dato:**

.....

.....



### Aftalegrundlag

(tillæg til tilmeldingsskema)

Nedenstående betingelser er gældende for tilmelding til eksportfremstødet "ONS 2014" i Stavanger, Norge, i det omfang de ikke er fraveget ved anden skriftlig aftale mellem parterne.

1. Aftalegrundlaget for deltagelse i dette eksportfremstød er udstillerens udfyldelse af et bindende tilmeldingsskema samt godkendelse af nærværende projektaftale. Eksportfremstødets omfang og vilkår fremgår af det specifikke oplæg og beskrivelse som er udarbejdet af TofKo Business Development A/S som projektholder, i det følgende kaldt TofKo. Den tilmeldte virksomhed kaldes i det følgende udstiller.

Eksportfremstødet "ONS 2014" bliver kun gennemført i sit fulde omfang, hvis der minimum opnås salg af 80% af det samlede standareal (252 m<sup>2</sup>) inden den 1. december 2013. TofKo har afgivet arealbestilling, som er bindende. Ved afbestilling vil indbetalt standleje være tabt.

2. Ved fremsendelse af bindende tilmeldingsskema til TofKo forpligter udstilleren sig til at betale den anførte pris i oplægget. Prisen er baseret på et minimum af deltagere, og kan fremstødet ikke opnå denne minimumsdeltagelse, kan TofKo annullere fremstødet eller vælge at udsende et revideret oplæg med nye priser, som kan danne grundlag for et fremstød med en reduceret deltagergruppe.

Betalingen skal ske i henhold til følgende:

Ved tilmelding faktureres 1. rate på 50 % + administrationsgebyr, og 2. rate faktureres den 1. december 2013. Betalingsfristen er netto 14 dage. Ved forsinket betaling opkræves morarente jf. betingelser påtrykt faktura.

Skulle TofKo vælge ikke at gennemføre eksportfremstødet grundet manglende tilslutning, vil alle indbetalinger blive tilbagebetalt uden fradrag af nogen art. Hvis en tilmeldt virksomhed annullerer sin deltagelse eller reducerer denne, uanset grund, har TofKo krav på fuld betaling af den aftalte pris.

TofKo vil ansøge om støtte fra Eksportrådet til fremstødet. TofKo tager forbehold for, at der tilkendes støtte til eksportfremstødet. Priser for deltagelse i fremstødet er oplyst som bruttopris – altså uden støtte – og netto pris, som forstås efter fradrag af et eventuelt tilskud. Opnås der tilskud, kræver det, at der skal deltage mindst 25% SMV-virksomheder, og alle skal underskrive et virksomhedsskema med stamdata. Deltagerne skal derudover være beredt at svare på et spørgeskema. Opnås der tilskud, vil udstillerne få udbetalt tilskud efter messen, når rapport og regnskab er godkendt af Eksportrådet.

3. Udstilleren er selv ansvarlig for tegning af rejsegods-, vare- og ansvarsforsikring i forbindelse med projektførløbet. Udstillerne skal selv afholde rejse- og opholdsomkostninger, samt selv afholde omkostninger til egentid og eget brochure- og salgsmateriale.

Udstilleren skal bemante den købte stand i hele udstillingsperioden. Standen kan ikke overgives/videresælges helt eller delvist uden TofKos skriftlige tilladelse. Medudstillere på den tilmeldte udstillers stand er kun tilladt, hvis TofKo har givet sin skriftlige accept.

4. De af udstilleren opgivne og modtagne informationer betragtes som fortrolige, og projektdeltager og projektholder må ikke videregive sådanne informationer uden de respektive udstillers accept. Projektholder påtager sig ingen forpligtelser eller ansvar for eventuelle brister til 3. mand.
5. Projektholder kan ikke drages til ansvar for følgeskader i forbindelse med deltagernes brug af projektmateriale eller metoder, og deltageren kan ikke kræve erstatning fra projektholder for eventuelle tab, ulemper eller skader i forbindelse med fejl og mangler i den erhvervede projektviden eller det gennemførte eksportfremstød, også selvom årsagen måtte være uagtsomme handlinger eller undladelser begået af projektholder eller associerede medarbejdere.

Projektholder kan ej heller drages til ansvar for hændelser og virkninger fra krig, strejke, lockout, politiske forhold, force majeure eller andet, som projektholder ikke selv er herre over. Således gælder også ved annullering af fremstødet grundet ovennævnte forhold, at de tilmeldte udstillere er forpligtet til at betale deres andel af indgåede forpligtelser og allerede afholdte omkostninger til projektet, med mindre disse omkostninger vil blive dækket fra anden side.

6. Arbejder, leverancer og serviceydelser, som ligger ud over projektindholdet, leveres kun mod særskilt betaling og kun i henhold til skriftlig ordrebekræftelse.
7. Ejendomsretten over projektet og dets udviklede materialer, herunder websites, IT-modeller m.v., forbliver projektholderens, og kopiering af projektmateriale må kun ske efter skriftlig aftale med TofKo.
8. Vore ydelser er belagt med merværdiafgift, jf. gældende lov.
9. Projektholder forbeholder sig ret til at ændre projektindholdet og -afviklingen samt erstatte konsulenter og andre ressourcepersoner.
10. Alle tvistigheder mellem parterne vedrørende denne aftale eller fortolkning af samme i tilknytning til projektet afgøres i mindelighed, og er dette ikke muligt, da efter dansk voldgiftsret anlagt ved retten i Aalborg.



# Den danske fællesstand på ONS2014 i Stavanger, 25 - 28. august 2014

Priser for deltagelse i eksportfremstødet

(I alt 252 m<sup>2</sup> købt)

Stand nr.	Udstiller- virksomhed	Udstillings- område m <sup>2</sup>	Brutto m <sup>2</sup> m/ fælles	Bestilt	Reserveret	A			B	C
						Pris uden tilskud projektadministration og fuld service DKK ekskl. Moms	+ reg. og adm. gebyr DKK ekskl. moms	Tilskud der tilbagebetales efter messen DKK ekskl. moms	Nettopris efter tilskud med fuld servicepakke DKK ekskl. moms	
1	Hyltor A/S	8,00	9,51	X		116.000,00	3.000,00	21.700,00	94.300,00	
2	Hyltor A/S	8,00	9,51	X		116.000,00	3.000,00	21.700,00	94.300,00	
3	MAN	8,00	9,51	X		116.000,00	3.000,00	21.700,00	94.300,00	
4	MAN	8,00	9,51	X		116.000,00	3.000,00	21.700,00	94.300,00	
5	MAN	10,00	11,89	X		132.000,00	3.000,00	27.100,00	104.900,00	
6	MAN	10,00	11,89	X		132.000,00	3.000,00	27.100,00	104.900,00	
7	Keel	12,00	14,26	X		147.000,00	3.000,00	32.600,00	114.400,00	
8	ELM	12,00	14,26	X		147.000,00	3.000,00	32.600,00	114.400,00	
9	Hagens	8,00	9,51	X		116.000,00	3.000,00	21.700,00	94.300,00	
10	Hydratech	8,00	9,51	X		116.000,00	3.000,00	21.700,00	94.300,00	
11	Hydratech	12,00	14,26	X		147.000,00	3.000,00	32.600,00	114.400,00	
12	Flex coil a/s	8,00	9,51	X		116.000,00	3.000,00	21.700,00	94.300,00	
13	CS Accommod.	8,00	9,51	X		116.000,00	3.000,00	21.700,00	94.300,00	
14	Fjero	12,00	14,26	X		147.000,00	3.000,00	32.600,00	114.400,00	
15	Danfoss	36,00	42,79	X		340.000,00	3.000,00	97.900,00	242.100,00	
16	Scancab	12,00	14,26	X		147.000,00	3.000,00	32.600,00	114.400,00	
17	Acccoat	12,00	14,26	X		147.000,00	3.000,00	32.600,00	114.400,00	
18		4,50	5,35			86.000,00	3.000,00	12.300,00	73.700,00	
19		11,50	13,67			143.000,00	3.000,00	31.200,00	111.800,00	
P1	Offshore Denmark	-		X		30.000,00	3.000,00	4.700,00	25.300,00	
P2	DMOG	-		X		30.000,00	3.000,00	4.700,00	25.300,00	
P3	DAT	-		X		30.000,00	3.000,00	4.700,00	25.300,00	
	Fælles depot	208,00	247,25							
	Fælles område/bar	24,00								
	I alt	20,00								
	Købt og reserveret i procent	252,00	194,94							
		79%								

\*) De ovenstående priser inkluderer alle aktiviteter oplyst i projektbeskrivelsen, fx markedsrapport, informationsmøde, optagelse i ONSs udstillerkatalog.

A \*) Bruttopris= basispris for eventuelt tilskud er trukket fra.

B \*) Tilskud der tilbagebetales efter messen og efter Eksportrådets godkendelse af rapport.

C \*) Pris efter tilskud med fuld servicepakke. Der vil være dansk servicepersonale på standen.

**Plancheplads:** Omfattet af specielle betingelser - uden gulyplads.

Eksportrådet har bevilget tilskud til eksportfremstødet. Der tages forbehold for størrelsen af tilskud.  
Ret til ændringer forbeholdes. Klarup, 20. juni 2014.

## Victor A/S

*"De danske eksportfremstød organiseret og gennemført af Offshore Denmark er effektive og succesfulde. Det er rart, at der er taget hånd om alle praktiske gøremål, og alt er husket og gennemtænkt ned i de små detaljer. Ved at deltage på flere store messer har vores virksomhed fået stort kendskab til branchen, og der er kommet mange nye kunder til på baggrund af dette."*

**- Ole Nygaard, Managing Director**



## FJERO A/S

*"Samarbejdet med Offshore Denmark startede vi tilbage i 2010, da vi havde et ønske om at deltage på ONS messen i Stavanger. Vi havde ingen messeerfaring på dette tidspunkt, og derfor var det naturligt for os at etablere et samarbejde med Offshore Denmark. Det har vi ikke fortrudt. Vi må bare sige, at der er 100 % styr på alt det praktiske omkring selve messen, layout af stande, service osv. Den fælles markedsføring, vi får via fællesstandene, er meget effektiv, hvilket giver stor gennemslagskraft. Alt dette betyder, at vi kan koncentrere os 100 % om kunderne, da det jo er selve årsagen til, at vi deltager på messer. Dette betyder også at, vi planlægger flere arrangementer gennem Offshore Denmark, da vi uden tøven kan sige, at vores virksomhed oplever vækst ved at deltage på fællesstande."*

**- Niels Storgaard Jensen,  
Sales & Development Manager**



## SystemTeknik A/S

*"At deltage på Offshore Denmark's fællesstande er af stor betydning for mindre og mellemstore virksomheder. I samlet flok ser vi ud af mere og bliver interessante for de store kunder. For vores vedkommende har det været rart at kunne overlade det meste planlægning til en kompetent organisation som Offshore Denmark, for vores hverdag er meget travl. Dernæst har vi altid nye spændende kontakter og jævnligt konkrete forespørgsler med hjem i tasken, når vi har været på udstilling med Offshore Denmark, og deltagelse på fællesstande er helt sikkert anbefalelsesværdigt."*

**- Karsten I. Pedersen, Managing Director**



## Flex Coil A/S

*"Flex Coil fokuserer på at udvide netværk i hele verden, og vi deltager derfor på flere messer hvert år. Vi ser en stor fordel i, at Offshore Denmark påtager sig al praktisk planlægning, som altid foregår struktureret og er en positiv oplevelse. På den måde kan vi koncentrere os om salg af vores produkter og kundepleje før og under udstillingerne. Offshore Denmark er en meget professionel organisation, hvilket smitter af på såvel deltagerne på fællesstandene som på de besøgende på messerne, og Flex Coil kan derfor varmt anbefale Offshore Denmark som netværkssamarbejdspartner."*

**- Nicolas Thyge, Marketing Coordinator**



Nørremarksvej 27 • DK-9270 Klarup • Denmark • Tel.: +45 98 31 77 11 • Fax: +45 98 31 77 55  
E-mail: [info@offshore-denmark.dk](mailto:info@offshore-denmark.dk) • Website: [www.offshore-denmark.dk](http://www.offshore-denmark.dk)

# OFFSHORE DENMARK

